

Le **manager d'unité marchande** entretient et développe l'aspect marchand et l'attractivité de l'unité marchande en tenant compte de l'offre produits et des modes de consommation des clients. Il suit et analyse les états des ventes en utilisant les applicatifs de l'entreprise et adapte les stocks et les gammes de produits.

BLOCS DE COMPETENCES

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande.
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande.
- Réaliser le marchandisage de l'unité marchande.
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal.

Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande.
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande.

Manager l'équipe de l'unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande.
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande.
- Accompagner la performance individuelle.
- Animer l'équipe de l'unité marchande.
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande.
- Compétences transversales de l'emploi :
- Mettre en œuvre les mesures de prévention, respecter et faire respecter les règles de sûreté, santé et sécurité au travail.
- Transmettre les consignes oralement et par écrit.
- Utiliser les outils numériques et les applicatifs de gestion de l'unité marchande.
- Réaliser une veille sur les produits et services en lien avec l'activité de l'unité marchande.

INFORMATIONS

Code RNCP :

RNCP32291

Niveau d'enseignement:

V

BAC +2

Début de la formation :

Septembre 2024

Type de contrat :

Apprentissage ou
professionnalisation en **2ans**

Durée de la formation :

15 mois

Informations collectives

- 02/02/2024
- 08/03/2024
- 05/04/2024
- 03/05/2024

PLACEMENT IMMEDIAT

E-mail :

administration@wecformations.com

Téléphone :

01.83.84.44.71



**18 rue de l'Ormeteau
77500 CHELLES**

MANAGER D'UNITE MARCHANDE

DOSSIER

PROFESSIONNEL

Au cours de votre période en entreprise, vous constituez un Dossier Professionnel permet au candidat de mettre en valeur sa pratique professionnelle et de le présenter au jury lors du grand oral.

DEROULEMENT

DE LA FORMATION

- 3 Blocs de compétence
- 4 jours entreprise
- 100% matières professionnelles

DÉBOUCHÉS

- Conseiller de vente
- Chargé de clientèle
- Merchandiser
- Chef de Rayon
- Responsable de point de vente

Les) (+) du CFA WEC
Frais de permis (sur demande)

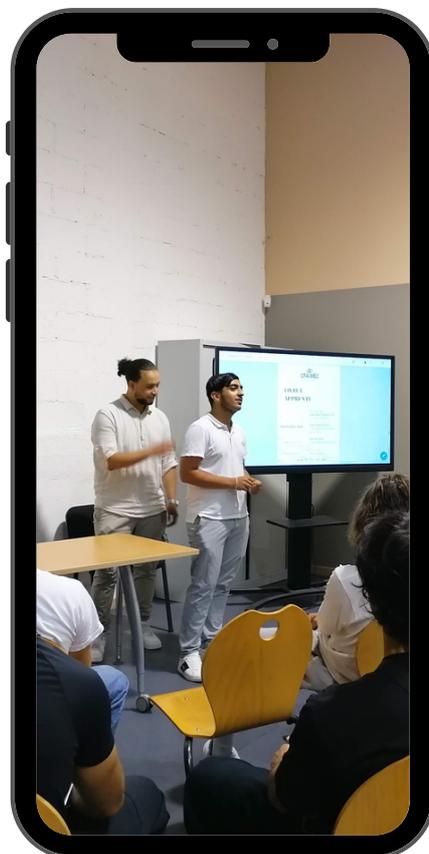
Participation aux évènements

Accompagnement personnalisé

Optimisation du CV

Intervenants professionnels

Accessible aux personnes à mobilité réduite



Accessible au personnes :

- Niveau BAC
- Handicapés

MODALITÉ D'INSCRIPTION

- Elaboration du dossier d'inscription
- Traitement du dossier d'inscription
- Entretien de motivation
- Validation de l'inscription

TYPE D'ÉQUIPEMENT

- Prévoir un ordinateur portable/tablette
- Prévoir une tenue professionnelle aux journées CFA



Placement immédiat

Inscription en ligne sur notre site WEB

Attention un dossier non complet ne pourra pas être traité



www.wecformations.com

